

KOMPETENZCHECK

Der Kompetenzcheck ist ein Fragebogen zur Selbsteinschätzung deiner im Unterricht erworbenen Kompetenzen. Hier geht es darum, dass du deine fachlichen Kompetenzen zum Lernbereich 4 (Verkauf von Fertigerzeugnissen) bewertest. Schätze dich selber ein. Gehe vom aktuellen Stand deiner Kompetenz aus. Fülle den Selbsteinschätzungsbogen aus, indem du in jeder Zeile ehrlich einen Haken ✓ setzt. Die von dir bearbeiteten Anwendungsaufgaben helfen dir, dich richtig einzuschätzen.



 stimmt,  stimmt teilweise,  stimmt nicht

Wiederhole die Inhalte des Lernbereichs, in denen du dich noch nicht so richtig kompetent fühlst. Führe danach den Kompetenzcheck erneut durch. So kannst du deinen Lernfortschritt überprüfen.

Ich kann ...	Lernbereich	Aufgaben			
... mithilfe der Vorwärtskalkulation den Listenverkaufspreis ermitteln.	4.1.1	4/1–4/9			
... eine Rückwärtskalkulation durchführen.	4.1.2	4/10, 4/11			
... Kundenanfragen zu einem niedrigeren Verkaufspreis mithilfe der Differenzkalkulation rechnerisch überprüfen und bewerten.	4.1.3	4/12, 4/13			
... Umsatzerlöse als Erträge für das Unternehmen definieren.	4.2.1	4/14, 4/15			
... Ausgangsrechnungen prüfen und für die Buchung vorbereiten.	4.2.2	4/16			
... den Verkauf von Fertigerzeugnissen unter Berücksichtigung von Sofortrabatten buchhalterisch erfassen.	4.2.2	4/17–4/20			
... Versandkosten im Verkaufsbereich (Verpackungsmaterial und Ausgangsfrachten) buchen.	4.3.1 4.3.2	4/21–4/23			
... dem Kunden in Rechnung gestellte Versandkosten buchhalterisch erfassen.	4.3.3	4/24–4/26			
... die Rücksendung von Fertigerzeugnissen buchen.	4.4.1	4/27, 4/28			
... die Rücksendung von Leihverpackung buchen.	4.4.2	4/29			
... Gutschriften aufgrund von Sachmängeln (nachträgliche Preisnachlässe) buchhalterisch erfassen.	4.5.1	4/30–4/34			
... Skonti an den Kunden als nachträgliche Preisnachlässe buchhalterisch erfassen.	4.5.2	4/35–4/39			
... die Auswirkungen von Rücksendungen und nachträglichen Preisnachlässen auf den Unternehmenserfolg beurteilen.	4.5.3	4/40–4/44			